

INTITULE DE LA FORMATION		Commercialisation des produits de la filière vitivinicole	
DOMAINE		Commerce	
OBJECTIFS		PUBLIC	
Former des managers commerciaux dans l'un ou l'autre des secteurs concernés : professionnels de la fonction commerciale, qui après quelques années d'expérience dans la négociation peuvent accéder à des postes à responsabilité.		Des candidats titulaires d'un niveau III : L 2, DUT, BTSA, BTS en relation avec le thème de la licence professionnelle Des profils plus généralistes (DUT TECH DE CO, BTS NRC, Formations à la gestion, Langues...) peuvent accéder à ce dispositif tenant compte de la demande du secteur	
CONTENU ET DEROULEMENT			
UE 1.1 : Formation Générale et Langages Fondamentaux		UE 2.1 : Savoirs économiques et juridiques de la filière vitivinicole	
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Techniques de l'Expression écrite et orale ▪ Techniques quantitatives de gestion ▪ Anglais Commercial ▪ Bureautique appliquée 		<ul style="list-style-type: none"> • Géo-économie vitivinicole ▪ Marchés et filières vitivinicoles ▪ Organisation professionnelle de la filière ▪ Environnement juridique de la filière vitivinicole ▪ Initiation à l'œnologie 	
UE 1.2 : Savoirs Techniques et Méthodologiques de la Fonction Commerciale		UE 2.2 : Méthodes et outils de l'action commerciale appliqués	
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Négociation Commerciale ▪ Méthodologie Marketing ▪ Analyse et Gestion Financière 		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Anglais Technique et Commercial appliquée ▪ Marketing du secteur vitivinicole ▪ Logistique et Distribution ▪ Commerce International 	
METHODES PEDAGOGIQUES		MODALITES D'EVALUATION DIPLOME ou TITRE délivré	
Cours Travaux dirigés Travaux de recherche : projets tuteurés, mémoire de fin d'études		Licence Professionnelle « Commercialisation des Produits des Filières Vitivinicole et Agro distribution » délivrée par l'Université de Bordeaux	
DUREE	PERIODES	LIEU DE LA FORMATION	
16 semaines en Centre Période d'activité ou de stage en Entreprise pendant 18 à 20 semaines	De septembre à juin (dispositif en alternance)	Centre de formation Beauséjour 33190 Gironde-sur-Dropt Pôle Universitaire des Sciences de Gestion 33000 Bordeaux	
CONTACTS		FINANCEMENT STATUTS	
Jean-Philippe BANCILLON Centre de formation BEAUSEJOUR 05 56 71 10 01		En formation continue : salié en Contrat de Professionnalisation , salié dans le cadre du Congé Individuel de Formation, salié dans le cadre du plan de formation entreprise, adultes demandeurs d'emploi en reprise d'études - En formation initiale et statut Etudiant	
CONDITIONS d'ACCUEIL			
Restauration et hébergement possibles au Centre de Formation			